

## SUCCESS STORY

**CANAL+**

### Migration du SI dans le cloud public



Face à la concurrence de plateformes proposant des films et des séries télévisées en flux continu sur Internet, Canal+ se devait de réagir rapidement en créant une offre concurrente avec un *time to market* très court. Le SI traditionnel en place ne permettait pas une telle agilité. Les équipes Infrastructure Management de Sopra Steria ont élaboré et mis en œuvre une véritable transplantation du cœur du SI dans le cloud public AWS. A la clé, des gains financiers de 20% par rapport à l'infogérance « classique ».

#### Contexte et enjeux

Le Groupe Canal+ est leader en France dans l'édition de chaînes premium et thématiques, ainsi que dans la distribution d'offres de télévision payante. Avec l'arrivée de plateformes comme Netflix en 2014, le Groupe s'est trouvé confronté à de forts enjeux de *time to market* pour rester compétitif sur son marché.

Quelle infrastructure mettre en place pour déployer auprès de ses développeurs des environnements agiles, afin de proposer plus rapidement de nouvelles offres de services à ses clients ?

#### Missions de Sopra Steria

- **La solution**

Les équipes Infrastructure Management (IM) de Sopra Steria ont accompagné Canal+ dans une solution de migration du cœur du SI dans le cloud public AWS (Amazon Web Services). Ce choix a été proposé par Sopra Steria pour bénéficier de l'expérience d'un fournisseur reconnu et expérimenté.

- **Les moyens**

Sopra Steria a mis en place un centre d'opérations cloud sur AWS couvrant à la fois les infrastructures et les applications. Les équipes ont aussi défini et créé un catalogue de services et un modèle de *delivery* dédié cloud (à travers l'offre CloudOps).

Cela a été possible grâce à un partenariat avec AWS, accompagné d'un programme de formation à large échelle. Le projet s'est déroulé sur 18 mois avec des opérations récurrentes depuis le centre de services cloud.

- **Le déploiement**

Un travail en commun a été mené entre Canal+, AWS et Sopra Steria sur la définition et la mise en place de l'architecture cible, la définition du modèle d'opération et des unités d'œuvre associées, l'éligibilité et la migration des applications, et la phase de recette.

Démarré début 2015, le projet de mise en œuvre et de reprise en exploitation par Sopra Steria s'est donc concrétisé par la bascule officielle, depuis mai 2015, d'une partie du SI de Canal+ sur les environnements AWS, qui sont aujourd'hui opérés avec succès.

## Avantages du cloud Sopra Steria par rapport à une infogérance classique

Parmi les solutions mises en place, le modèle de facturation retenu, basé sur un système de clonage avec auto-scaling des instances applicatives et de réplification automatique des bases de données, a permis à Canal+ des **gains financiers équivalents à 20%** sur ce périmètre par rapport à l'infogérance classique.

Cela se traduit par un gain de rapidité pour monter un projet de développement, ce qui permet par exemple de mettre en production jusqu'à **deux mises à jour applicatives par semaine** grâce à une forte collaboration des équipes de développement et des opérations.

De même, l'accès à l'expertise AWS « sans filtre », en intégrant la notion de « *Right Sizing by Design* », garantit l'élasticité et la scalabilité grâce à l'utilisation d'API AWS pour tous les services.

### Bénéfices client

- La réduction significative du *time to market* avec déploiement de façon homogène sur l'ensemble des environnements, et la possibilité de mise en production en journée, sans interruption de service.
- La souplesse et la bonne montée en compétence des équipes sur les déploiements automatisés et cloud.
- La stabilité de la nouvelle plateforme à travers les services AWS (Usage ELB, Auto-scaling).
- Des services tarifés à la consommation et la flexibilité d'obtenir si besoin des centaines de machines virtuelles à la demande.
- Une économie de l'ordre de 20% sur les coûts de production par rapport à l'infogérance classique.



#### A propos de Sopra Steria

Sopra Steria, leader européen de la transformation numérique, propose l'un des portefeuilles d'offres les plus complets du marché : conseil, intégration de systèmes, édition de solutions métier, infrastructure management et business process services. Il apporte ainsi une réponse globale aux enjeux de développement et de compétitivité des grandes entreprises et organisations. Combinant valeur ajoutée, innovation et performance des services délivrés, Sopra Steria accompagne ses clients dans leur transformation et les aide à faire le meilleur usage du numérique. Fort de 42 000 collaborateurs dans plus de 20 pays, le groupe Sopra Steria affiche un chiffre d'affaires 2017 de 3,8 milliards d'euros.

Sopra Steria - Direction Communication & Marketing  
contact-corp@soprasteria.com

[www.soprasteria.com](http://www.soprasteria.com)

“

*Infogérant historique de Canal+, Sopra Steria a offert toutes les réponses nécessaires pour accompagner le groupe dans cette migration cloud. Grâce à une approche itérative et agile, Sopra Steria et Canal+ ont su trouver un juste équilibre entre la simplicité du modèle cloud et la rigueur de gestion en infogérance.*

**Thierry LUC, CTO**  
Infrastructure Management  
France Sopra Steria

“

*L'expérience AWS offre plus de liberté pour les équipes de développement du groupe Canal+ qui gagnent ainsi en efficacité. C'est une opportunité pour redéfinir les modèles de déploiement et d'exploitation dans un esprit de flexibilité. Le groupe Canal+ et son partenaire Sopra Steria ont réussi à définir conjointement un cadre permettant d'allier ces gains de flexibilité et d'agilité aux exigences d'une exploitation industrielle, le tout dans des enveloppes financières réduites. Cette transformation du modèle effectué en « test and learn » doit maintenant se poursuivre dans un esprit d'amélioration continue.*

**Pierre HOULÈS, DSI Groupe Canal+**

